



2020年12月22日(火) 10:00-12:00 ライブ・オン・ライン 人間関係づくりと行動を促す話し方の秘訣

デール・カーネギーの人間関係の原則を学び、あなたの研究・教育活動に活かしてみませんか？

概要

デール・カーネギーは、人間関係づくりに極めて有効な「人間関係の原則」を打ち立てました。100年以上の時を経ても、この原則は今なお新鮮で、現代社会にとってますます必要性が感じられています。

コースの特徴

「人間関係の原則」を理解し、実生活で活用できるように学びます。その結果、問題が改善され、人間関係のプロフェッショナルになり、実生活だけでなく職場環境も好転していくようになります。「人は、聞いた話はほとんど覚えていないが、やったことだけは覚えている」と言うカーネギーの教えを実践し、従来の研修＝座学と言うイメージを破った、ペースの速いワークやディスカッションが中心のトレーニングスタイルです。この方法をとることにより、学んだことを、身体に落とし込むことが出来ます。

コースの狙い

デール・カーネギーは、スピーチやプレゼンなどの話すスキルは、生まれつきのものではなく、練習して習得するものだと確信していました。この信念によって世界中で多くの洗練されたプレゼンターを輩出してきました。このコースでは、聞き手を動機付け、行動を起こさせる話し方を、独特のコーチングスタイルを受けることにより習得することができます。

期待できる効果

- より親しみやすい人になる
- 自分の意見や考えを受け入れてもらいやすくなる
- 他者から積極的な協力を得ることができるようになる
- リーダーシップを発揮することができる
- 自分自身が変わることができることを実感する
- 行動を促す話し方ができるようになる

参加対象者

- 研究室の人間関係をよくしたい方
- 自分の提案や意見をなかなか聞き入れてもらえない方
- コミュニケーションの質を高めたい方
- 周囲から相談される機会が減ったと感じる方

学習内容

1. 人間関係の原則

- ①より親しみやすい人になる
人間関係の原則1～9を使い人間関係を強化する
- ②あなたの考えを受け入れてもらう
人間関係の原則10～21を使い、他者から積極的な協力を得る
- ③態度と行動を変える
人間関係の原則22～30を使い、リーダーシップを発揮する
- ④自分自身が変化をする事、人間関係改善のための計画を実践する

2. 人間関係改善計画

- ①人間関係図
- ②人間関係を強める計画
- ③人間関係を強めるコミットメント

3. 行動を促す話し方

- ①コミュニケーションの基礎【3E】
【Earned the Right Excited Eager】
- ②考えを整理して行動を促す
【マジック・フォーミュラ(魔法の話し方)】

デール・カーネギーの実績あるプレゼンテーションのプロセスです。聞き手の興味を引き付けるだけでなく、信頼性を築き、緊張を解き、他者を動かし、話し手に成果をもたらす可能性を高めてくれます。多くの習得者が、会議、電子メール、1対1の面談にマジック・フォーミュラが役立ち、まさに魔法のような結果を達成できたと証言しています。

デール・カーネギー・トレーニング・ジャパン (D. C. TRAINING JAPAN株式会社)

TEL: 03-4563-1963 EMAIL: contact@dale-carnegie.co.jp

